



Bofood

PRÉSENTATION DU PROJET

01 LE PROBLÈME

Se faire livrer à Bordeaux n'a jamais été aussi **compliqué** et **coûteux**.

Aujourd'hui, les Bordelais n'ont que peu d'alternatives fiables, rapides et accessibles pour se faire livrer au quotidien.



Des prix élevés

Frais de livraison chers, commissions élevées pour les commerçants.



Délais longs et imprévisibles

Manque de livreurs et plateformes saturées.



Peu de commerces couverts

Seulement la restauration, pas d'épicerie, boucherie, boulangerie, beauté, etc.



Service client insatisfaisant

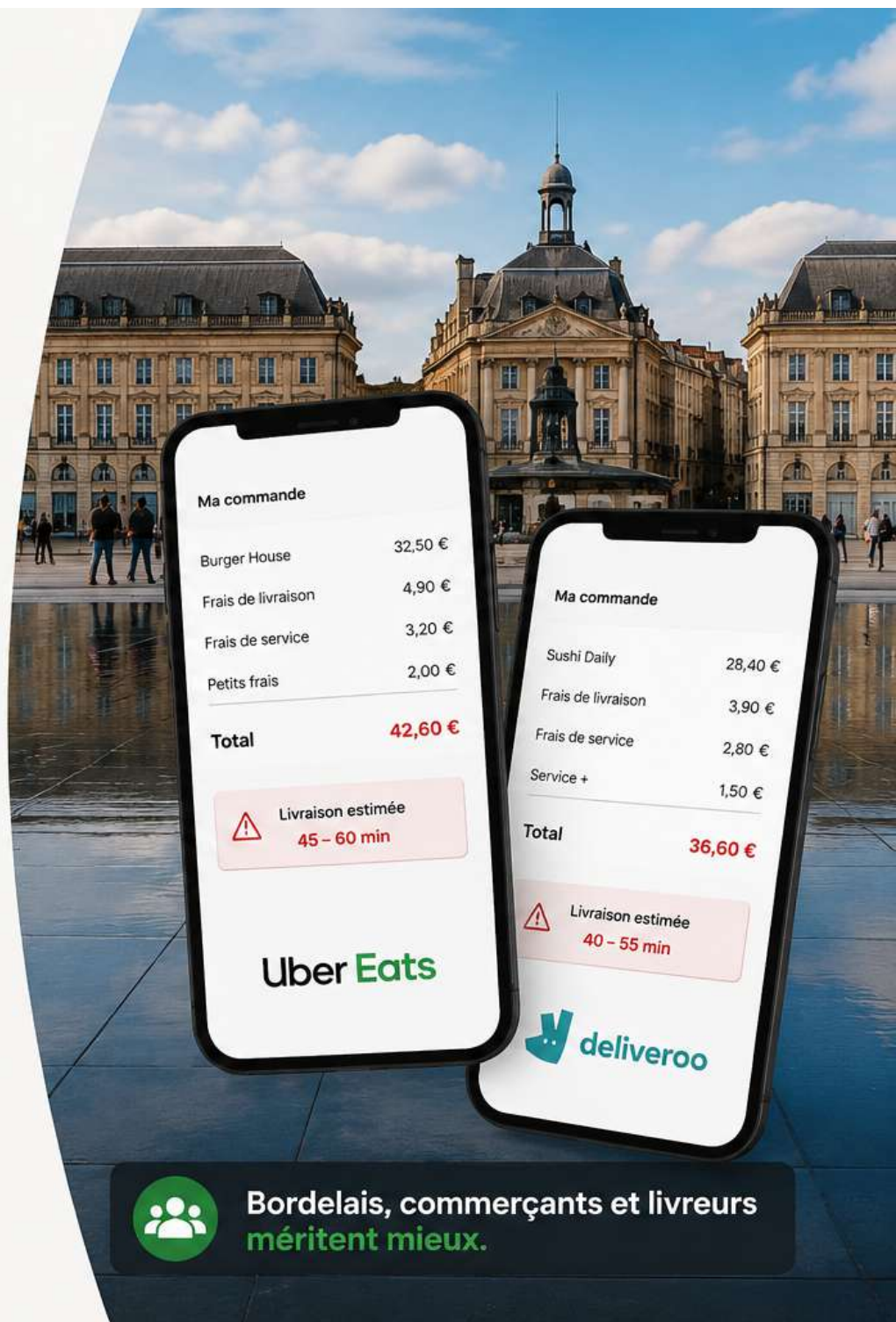
Support lent, difficile à joindre, résolution de problèmes inefficace.



Bordeaux mérite une solution locale, rapide, juste et pensée pour tous les commerces du quotidien.



Bordelais, commerçants et livreurs méritent mieux.



Ma commande

Burger House	32,50 €
Frais de livraison	4,90 €
Frais de service	3,20 €
Petits frais	2,00 €

Total 42,60 €

Livraison estimée 45 - 60 min

Uber Eats

Ma commande

Sushi Daily	28,40 €
Frais de livraison	3,90 €
Frais de service	2,80 €
Service +	1,50 €

Total 36,60 €

Livraison estimée 40 - 55 min

deliveroo

Bofood, la super app locale qui livre tout Bordeaux, rapidement et simplement.

Bofood connecte les meilleurs commerces bordelais avec les clients et des livreurs locaux pour une livraison rapide, fiable et responsable.

UNE SEULE APP, TOUT EST POSSIBLE

 Restaurants Burgers, pizzas, tacos, sushis, salades...	 Épiceries Courses du quotidien livrées en quelques minutes.	 Boucheries & Charcuteries Produits frais et de qualité livrés chez vous.	 Boulangeries & Pâtisseries Pain, viennoiseries, pâtisseries, gâteaux...	 Beauté & Bien-être Cosmétiques, parfums, soins, accessoires...	 Autres commerces Fleurs, animalerie, cavistes, cadeaux, pharmacies...
--	--	---	--	---	---

NOS PROMESSES

 Livraison rapide en 30-60 min Des livreurs locaux disponibles pour vous servir vite.	 Écologique et responsable Livraisons à vélo ou en véhicule électrique.	 Soutien à l'économie locale Nous mettons en valeur les commerces bordelais.	 Fiable et sécurisé Paiements sécurisés, suivi en temps réel et service client réactif.
---	---	--	---



Bofood, c'est plus qu'une livraison.
C'est Bordeaux qui avance ensemble.

bofood

Tout Bordeaux livré.



100+
commerces
partenaires



200+
livreurs
indépendants



10 000+
clients
satisfaits



4,8/5
note moyenne
sur les stores

Un marché en pleine croissance, une opportunité énorme

La livraison de proximité devient un réflexe du quotidien. Bordeaux mérite sa propre solution locale et indépendante.

CHIFFRES CLÉS DU MARCHÉ



+15%

Croissance annuelle du marché français de la livraison

(source : Statista)



83%

des Français utilisent au moins une appli de livraison

(source : IFOP)



3,2 Mds €

Marché de la livraison de repas en France en 2023

(source : Statista)



+30%

Augmentation des commandes de proximité en 2 ans à Bordeaux

(source : Data local)

POURQUOI BORDEAUX ?



Ville dynamique

Une population jeune, active et connectée.



Offre élargie

Beaucoup de commerces non disponibles sur les grandes plateformes.



Potentiel énorme

Peu d'alternatives locales fiables pour une livraison multi-catégories.



Consommation locale

Une forte attente pour des solutions locales, éthiques et responsables.



Fidélisation facile

Un service de qualité crée de vrais clients fidèles sur le long terme.



Bofood vise à devenir **la référence n°1** de la livraison à Bordeaux et sa métropole.

bofood

Tout Bordeaux livré.

UN MARCHÉ PORTEUR



Panier moyen élevé

30 à 60€ en moyenne par commande.



Multiplés catégories

Restauration, épicerie, beauté, boucherie, boulangerie, fleurs, pharmacies...



Habitudes installées

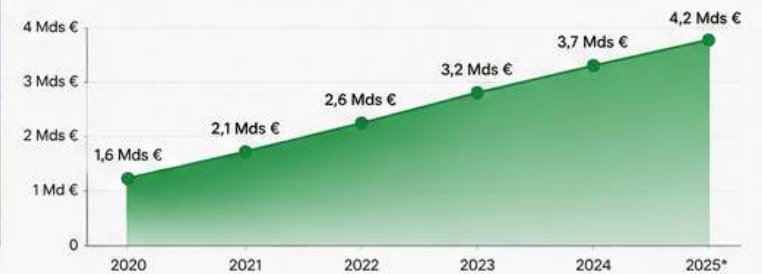
Les consommateurs veulent tout, tout de suite, près de chez eux.



Tendance durable

Écologie, anti-gaspi, circuit court : des valeurs fortes et recherchées.

Évolution du marché de la livraison de proximité en France



*Estimation

Source : Statista

Une seule app, toutes vos envies.

Bofood regroupe tous les commerces essentiels du quotidien pour vous faire gagner du temps, à tout moment.

DES CATÉGORIES VARIÉES



RESTAURANTS



- Plats chauds
- Fast-food
- Cuisine du monde
- Healthy...



ÉPICERIES



- Courses du quotidien
- Produits frais
- Snacks & boissons
- Bio & local...



BOUCHERIES & CHARCUTERIES



- Viandes de qualité
- Charcuterie
- Produits locaux
- Découpe sur demande...



BOULANGERIES & PÂTISSERIES



- Pain frais
- Viennoiseries
- Pâtisseries
- Dâteaux...



PRIMEURS



- Fruits & légumes
- Fraicheur garantie
- Circuits courts
- De saison...



BEAUTÉ & BIEN-ÊTRE



- Cosmétiques
- Soins
- Parfums
- Accessoires...



FLEURS & CADEAUX



- Bouquets
- Plantes
- Cadeaux
- Occasions spéciales...



PHARMACIES & PARAPHARMACIES



- Médicaments
- Parapharmacie
- Soins & hygiène
- Bébé...



ANIMALERIES



- Alimentation
- Accessoires
- Hygiène
- Jouets...



AUTRES COMMERCES



- Pressing
- Électronique
- Cavistes (sans alcool)
- Et bien plus...



Tout ce dont vous avez besoin,
livré rapidement par des livreurs locaux.

UNE EXPÉRIENCE SIMPLE & RAPIDE



1

Choisissez
Parcourez les
commerces
et produits.

2

Commandez
En quelques
clics, votre
commande
est passée.

3

Nous livrons
Des livreurs
locaux livrent
rapidement
chez vous.

4

Profitez
Recevez vos
produits frais
et de qualité.

NOS AVANTAGES



Livraison rapide
En 30 à 60 min
en moyenne.



Prix justes
Des commissions
plus faibles pour
des prix équitables.



Commerces locaux
Soutien aux acteurs
bordelais et à
l'économie locale.



Éco-responsable
Livraisons à vélo
et emballages
écoresponsables.



Paiement sécurisé
Transactions
100% sécurisées
et fiables.



Service client réactif
Une équipe locale
disponible 7j/7
pour vous aider.



Bofood, c'est plus qu'une livraison :
c'est votre quotidien simplifié.

Un marché en pleine croissance, porté par de nouvelles habitudes.

La livraison de repas et de produits locaux connaît une forte dynamique, soutenue par l'évolution des modes de consommation et l'essor du digital.



145 Md€

Taille du marché mondial de la livraison de repas en 2024

Source : Statista



+12,3%

Croissance annuelle moyenne prévue jusqu'en 2030

Source : Grand View Research



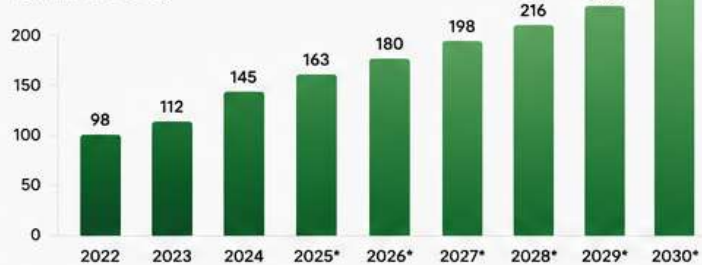
73%

Des consommateurs utilisent la livraison au moins 1 fois par mois en 2024

Source : Deloitte

UN MARCHÉ EN EXPANSION

Évolution du marché mondial de la livraison de repas (en milliards d'euros)



* Prévisions

Source : Statista, 2024

LES PRINCIPAUX MOTEURS DU MARCHÉ



Adoption massive du digital
Applications mobiles et plateformes toujours plus utilisées.



Gain de temps et praticité
Un mode de consommation adapté au rythme de vie actuel.



Demande croissante pour le local et le durable
Les consommateurs privilégient les produits locaux, frais et responsables.



Diversification de l'offre
Plus de choix : repas, courses, produits locaux, et services sur-mesure.

“ Les consommateurs veulent plus de choix, plus de simplicité, et plus de sens dans ce qu'ils consomment. C'est exactement ce que propose Bofood.



TENDANCES CLÉS

- ✓ Essor des plateformes locales et spécialisées
- ✓ Personnalisation et fidélisation des clients
- ✓ Sensibilité accrue à l'impact environnemental
- ✓ Croissance des livraisons dans les zones urbaines et périurbaines
- ✓ Développement des services B2B (entreprises, commerçants, offices...)



Un marché dynamique avec un fort potentiel de croissance et une réelle opportunité pour des **acteurs locaux innovants** et **engagés** comme Bofood.



+2,6 Mds

Utilisateurs mondiaux des services de livraison en 2024

Source : Statista



54%

Des consommateurs prêts à payer plus pour des produits locaux et responsables

Source : PwC



+25%

Croissance du marché de la livraison locale en Europe entre 2023 et 2024

Source : Euromonitor

Un marché dynamique avec des acteurs variés.

Le secteur de la livraison de repas et de produits locaux est concurrentiel, avec des acteurs nationaux, spécialisés et locaux.

Bofood se différencie par son ancrage local, son offre responsable et son expérience client premium.

“

Notre force : la proximité, la qualité locale et un service humain au cœur de Bordeaux.

C'est ce qui nous distingue.



COMPARAISON DES PRINCIPAUX CONCURRENTS

ACTEURS	ANCRAGE LOCAL	OFFRE DE PRODUITS LOCAUX	ENGAGEMENT RESPONSABLE	PERSONNALISATION & EXPÉRIENCE CLIENT	LIVRAISON RAPIDE & FLEXIBLE	PRIX COMPÉTITIFS
bofood	✔ Fort	✔ Large	✔ Élevé	✔ Élevée	✔ Très rapide	✔ Oui
Uber Eats	– Faible	– Limitée	– Moyen	– Standardisée	✔ Rapide	– Variable
Deliveroo	– Faible	– Limitée	– Moyen	– Standardisée	✔ Rapide	– Variable
La Belle Vie	✔ Moyen	✔ Moyenne	✔ Élevé	✔ Élevée	– Standard	– Élevé
Courses U	✔ Moyen	– Limitée	– Moyen	– Standardisée	– Standard	✔ Oui
Producteurs locaux (indépendants)	✔ Fort	✔ Locale mais limitée	✔ Élevé	– Faible	– Limitée	– Variable

NOTRE DIFFÉRENCIATION



Ancrage local fort

100% bordelais, au plus près des producteurs et clients.



Offre locale et responsable

Produits frais, locaux, de saison et issus de circuits courts.



Expérience client premium

Service humain, personnalisé et relation de confiance.



Livraison rapide et flexible

Créneaux étendus, suivi en temps réel, adaptés à vos besoins.



Prix justes et transparents

Une tarification équilibrée pour allier qualité et accessibilité.



Bofood combine le **meilleur du local**, de la qualité et de la technologie pour offrir une expérience **unique et responsable** à Bordeaux.



100% local Bordeaux



Produits frais et de saison



Engagé pour l'environnement



Service humain et personnalisé



Livraison ultra rapide



Prix justes et transparents

Une expérience simple, rapide et personnalisée.

L'application Bofood permet à nos clients de commander facilement leurs repas et produits locaux, de suivre leur livraison en temps réel et de profiter d'une expérience fluide et intuitive.

FONCTIONNALITÉS CLÉS



Large choix local

Des restaurants, produits frais, courses et spécialités locales.



Recherche intelligente

Trouvez facilement vos plats et produits préférés.



Commande en quelques clics

Païement sécurisé et suivi de commande en temps réel.



Suivi en direct

Suivez votre livreur sur la carte et recevez des notifications à chaque étape.



Profil & favoris

Enregistrez vos adresses, moyens de paiement et produits préférés.



Impact positif

Chaque commande soutient les acteurs locaux et réduit l'empreinte carbone.



ACCUEIL

Découvrez, explorez et laissez-vous inspirer.



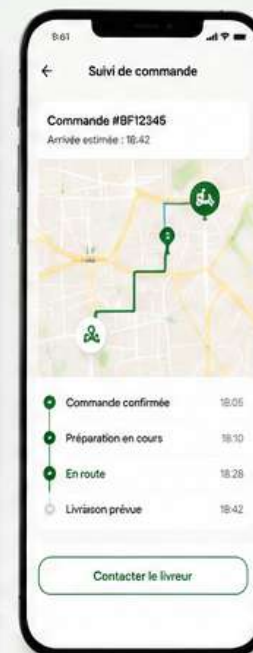
CHOIX

Des produits locaux et de qualité.



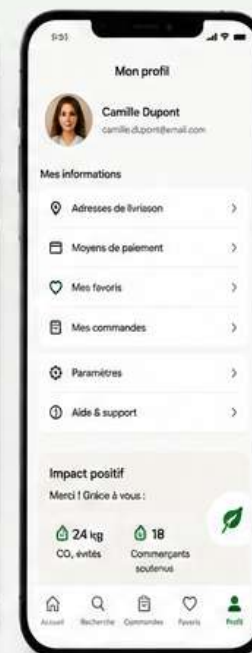
PANIER

Commandez simplement et en toute sécurité.



SUIVI EN TEMPS RÉEL

Suivez votre commande en direct jusqu'à chez vous.



PROFIL

Gérez vos préférences et suivez votre impact positif.



POUR QUI ?

Particuliers, actifs, familles, étudiants...
Tous ceux qui veulent bien manger tout en soutenant le local.



NOTRE PROMESSE

Une expérience fiable, rapide et humaine, au service de vos envies et de notre territoire.



DISPONIBLE SUR

Téléchargez l'application Bofood sur iOS et Android.



Bofood, l'application qui rapproche les gourmands, les producteurs et les livreurs.
Livrons du lien.



Rapide et intuitive



Païement sécurisé



Données protégées



Support client réactif



Engagée pour le local et la planète

Un lancement progressif, ciblé et impactant.

Nous adoptons une approche par étapes pour assurer un lancement réussi, générer rapidement de la traction et construire une base solide de clients et de partenaires.

“ Notre stratégie de lancement repose sur la proximité, la confiance et la qualité de l'expérience dès le premier jour. ”



NOTRE APPROCHE EN 4 PHASES



NOS LEVIERS D'ACQUISITION

- Partenariats locaux**
Collaboration avec restaurants, commerces et producteurs pour une offre de qualité dès le départ.
- Marketing digital ciblé**
Campagnes sur les réseaux sociaux, Google Ads et influenceurs locaux.
- Offres de lancement attractives**
Réductions, livraison offerte et programmes de parrainage pour accélérer l'adoption.
- Expérience client irréprochable**
Livraison rapide, service client réactif et suivi en temps réel.

NOS OBJECTIFS À COURT TERME (12 MOIS)

<p>10 000+ Utilisateurs actifs</p>	<p>300+ Partenaires commerçants</p>	<p>150+ Livreurs actifs</p>	<p>1,5 M€ Volume brut de marchandises</p>	<p>4,7/5 Note moyenne des clients</p>
---	--	--	--	--

NOTRE ZONE DE LANCEMENT



- Lancement initial : Bordeaux intra-rocade**
Forte densité de population et de commerces, idéale pour un démarrage efficace.
- Expansion progressive :**
Pessac, Mérignac, Talence, Bègles, Cenon puis l'ensemble de la métropole bordelaise.



Bofood vise un lancement fort et maîtrisé pour s'imposer comme la **référence** de la livraison **locale** et **responsable** à Bordeaux.



DÉMARRAGE RAPIDE
Traction et visibilité dès les premiers mois.



CONFIANCE LOCALE
Partenariats solides et relation de proximité.



CROISSANCE DURABLE
Modèle scalable et rentable sur le long terme.

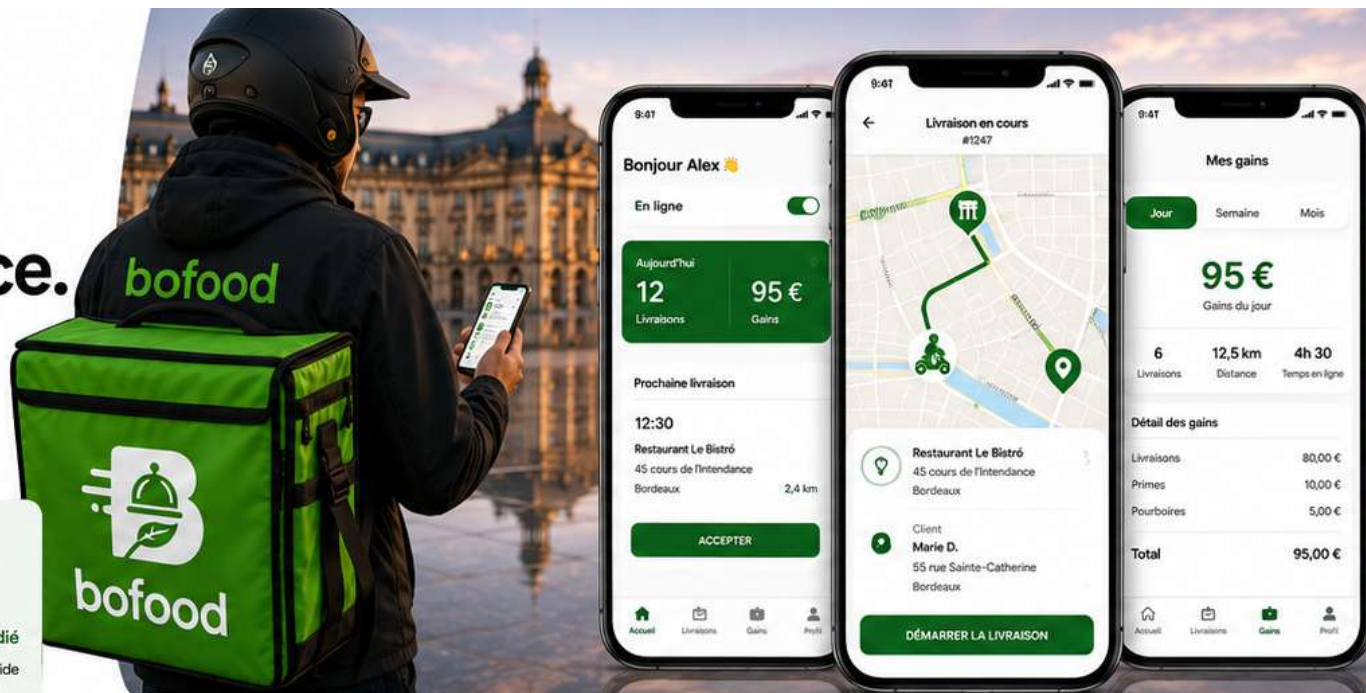


IMPACT POSITIF
Soutien à l'économie locale et à l'environnement.

11 APPLICATION LIVREUR

L'application livreur simple, rapide et efficace.

Conçue pour faciliter le quotidien de nos livreurs, l'application Bofod centralise toutes les informations et optimise chaque livraison en temps réel.



DES FONCTIONNALITÉS PENSÉES POUR LES LIVREURS



Réception des commandes

Notifications en temps réel et acceptation en 1 clic.



Itinéraires optimisés

GPS intégré pour gagner du temps et économiser du carburant.



Suivi de livraison

Étapes claires : prise en charge, livraison et preuve de remise.



Gains transparents

Suivi en temps réel des revenus, primes et pourboires.



Support dédié

Assistance rapide et réactive directement depuis l'app.

NOTRE ENGAGEMENT

Offrir aux livreurs une expérience fluide, équitable et motivante.

- ✓ Paiements rapides et sécurisés
- ✓ Primes et bonus de performance
- ✓ Flexibilité et liberté de connexion
- ✓ Relation de confiance et respect



“

Une app simple qui me fait gagner du temps et m'aide à mieux gagner ma vie.

– Alex, livreur Bofod



”

UN PARCOURS DE LIVRAISON EN 4 ÉTAPES



POURQUOI NOS LIVREURS NOUS CHOISISSENT ?

- € Revenus attractifs et transparents
- 📱 Outils performants et faciles à utiliser
- 🕒 Flexibilité totale
- 👥 Communauté + et accompagnement



Bofod, plus qu'une application, un **partenaire** de votre réussite.



Appli intuitive et ergonomique



Données sécurisées et confidentielles



Support disponible 7j/7



Évolution continue selon vos besoins

L'expérience livreur en 6 étapes

Un outil puissant pour nos livreurs, simple et efficace.

L'application livreur Bofood est conçue pour faciliter chaque étape de la livraison : réception des commandes, itinéraires optimisés, suivi en temps réel et paiements sécurisés.



FONCTIONNALITÉS CLÉS

- Réception instantanée des commandes**
Notifications en temps réel et acceptation en 1 clic.
- Itinéraires optimisés**
Navigation intelligente pour gagner du temps et économiser du carburant.
- Suivi de livraison étape par étape**
Collecte, en route, livré : tout est clair et simple.
- Communication intégrée**
Chat direct avec le client et le support.
- Revenus et paiements**
Suivi des gains, historique et paiements sécurisés.
- Sécurité et assistance**
Bouton d'urgence, géolocalisation et support 24/7.

LES + POUR NOS LIVREURS

- Flexibilité totale**
Choisissez vos horaires et vos zones.
- Gains attractifs**
Rémunération juste et bonus réguliers.
- Trajets optimisés**
Moins de kms, plus de livraisons.
- Performance valorisée**
Système de notation et récompenses.
- Assistance 24/7**
Une équipe là pour vous aider.

POUR NOS LIVREURS

- Interface simple et intuitive
- Optimisation du temps et des trajets
- Gains transparents et motivants
- Support réactif 24/7
- Sécurité à chaque instant
- Bonus et primes sur performances



Bofood équipe ses livreurs avec une application fiable, performante et sécurisée pour offrir la **meilleure expérience de livraison** à Bordeaux.



Productivité optimisée



Moins de temps à vide



Revenus maximisés



Sécurité renforcée



Satisfaction client



Reconnaissance et primes

Une application pensée pour simplifier la gestion et développer votre activité.

L'application Bofood accompagne les commerces partenaires au quotidien en centralisant les commandes, les opérations et les données clés pour une gestion simple, rapide et efficace.

DES FONCTIONNALITÉS CLÉS POUR VOTRE COMMERCE



Gestion des commandes

Recevez, acceptez et suivez toutes vos commandes en temps réel.



Gestion du menu

Mettez à jour vos plats, prix, disponibilités et photos en quelques clics.



Statistiques et performances

Suivez vos ventes, produits populaires, revenus et avis clients pour mieux piloter votre activité.



Paramètres du commerce

Gérez vos horaires, zones de livraison, moyens de paiement et informations de votre établissement.



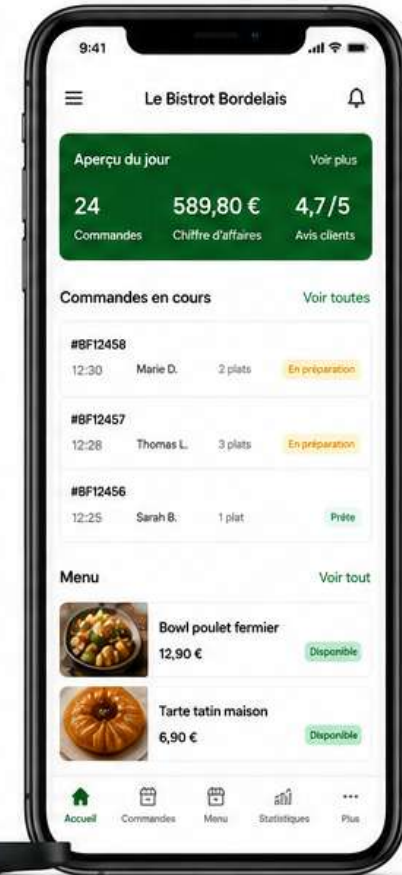
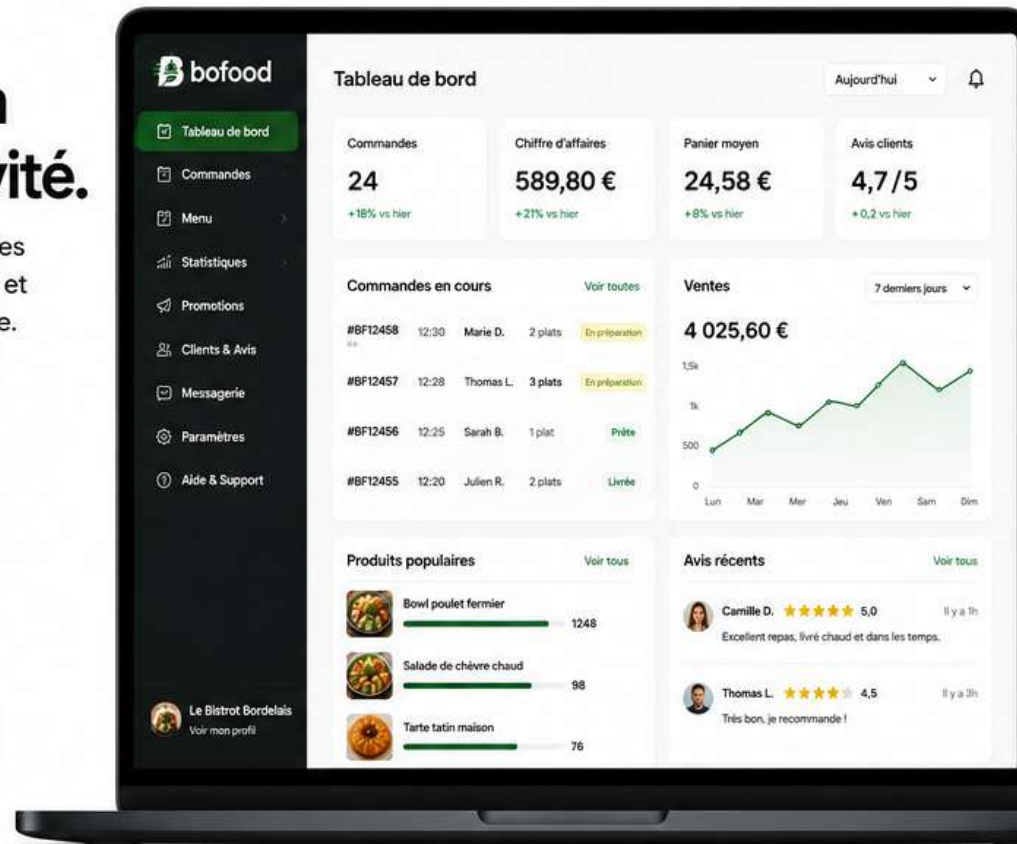
Promotions et offres

Créez des offres spéciales et fidélisez vos clients directement depuis l'application.



Messagerie intégrée

Échangez facilement avec vos clients et l'équipe Bofood.



GAGNEZ DU TEMPS



Toutes vos commandes et informations au même endroit, accessibles en quelques clics.

AUGMENTEZ VOS VENTES



Optimisez votre visibilité, gérez vos promotions et fidélisez plus de clients.

PILOTEZ VOTRE ACTIVITÉ



Des statistiques claires pour prendre les meilleures décisions au quotidien et booster votre performance.

PROFITEZ D'UN ACCOMPAGNEMENT DÉDIÉ



Notre équipe est à vos côtés à chaque étape pour vous aider à réussir.



Bofood, le partenaire digital de confiance pour faire grandir votre commerce et régaler encore plus de clients.



Interface simple et intuitive



Disponible sur web et mobile



Sécurisé et fiable



Mises à jour régulières



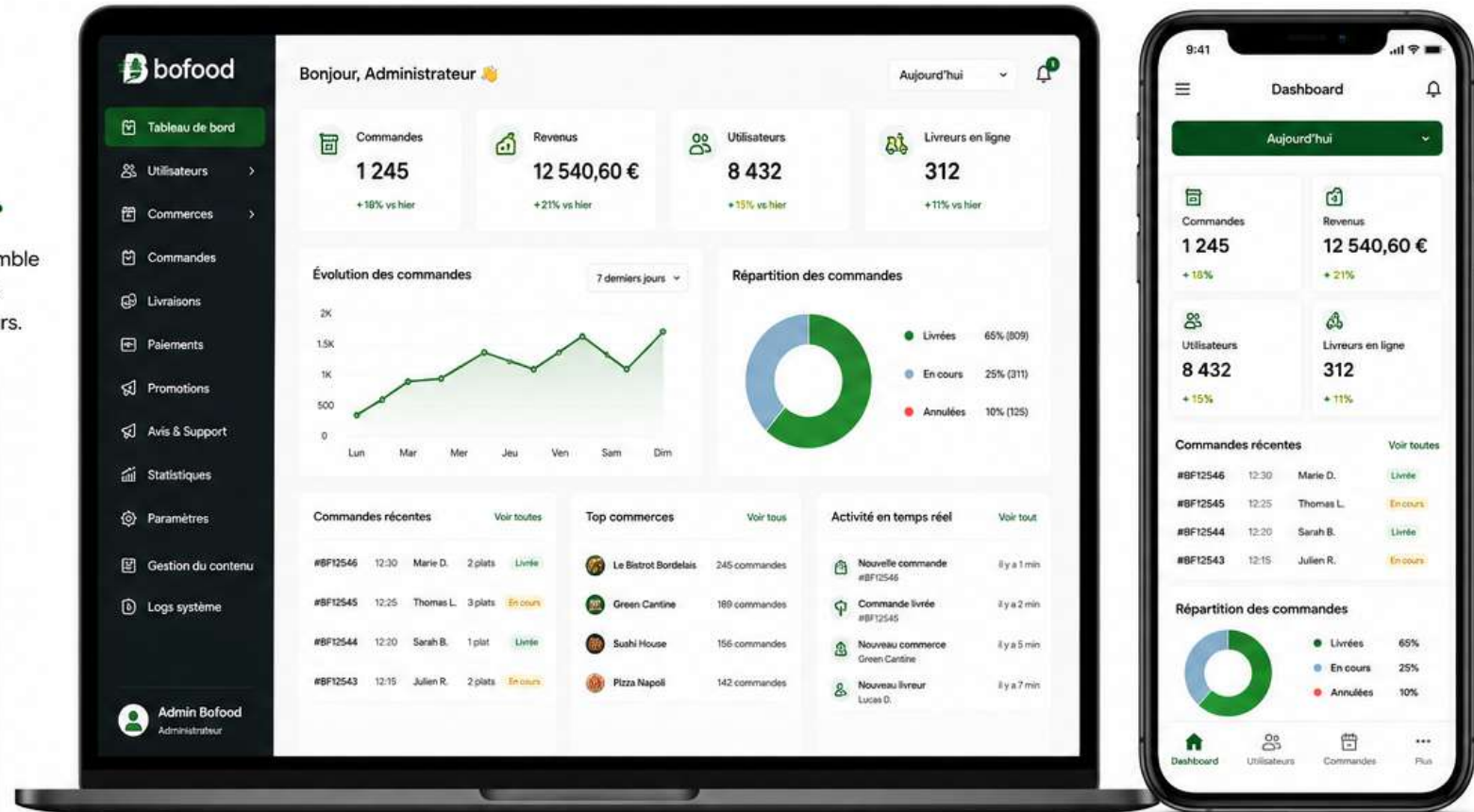
Support réactif et à l'écoute

Un contrôle total pour une plateforme performante et sécurisée.






L'interface d'administration Bofood permet de piloter l'ensemble de la plateforme en temps réel, d'analyser les performances et d'assurer une expérience optimale pour tous les utilisateurs.

DES FONCTIONNALITÉS PUISSANTES

- 
Tableau de bord complet
 Suivez en temps réel les indicateurs clés : commandes, revenus, utilisateurs, livraisons et avis.
- 
Gestion des utilisateurs
 Gérez les clients, livreurs et commerces : validation, suspension, historique et statistiques.
- 
Gestion des commerces
 Approuvez les inscriptions, gérez les informations, commissions et documents des partenaires.
- 
Gestion des livraisons
 Suivez les livraisons en temps réel et résolvez rapidement les problèmes signalés.
- 
Promotions et notifications
 Créez des campagnes, envoyez des notifications et gérez les bannières de l'application.
- 
Analyses et rapports
 Accédez à des rapports détaillés et exportez vos données pour une meilleure prise de décision.
- 
Paramètres avancés
 Configurez les commissions, zones de livraison, moyens de paiement et paramètres système.



VOS AVANTAGES AVEC L'ADMINISTRATION BOFOOD

- 
Pilotage en temps réel
 Prenez des décisions éclairées grâce à des données actualisées.
- 
Sécurité & fiabilité
 Contrôlez et protégez votre plateforme avec des outils avancés.
- 
Gestion centralisée
 Tout est réuni au même endroit pour plus d'efficacité et de simplicité.
- 
Expérience optimisée
 Offrez le meilleur service à vos utilisateurs et développez votre activité.
- 
Évolutivité
 Une architecture conçue pour accompagner votre croissance.



Bofood Administration, le centre de contrôle de **vos succès.**



Accès sécurisé et permissions personnalisées



Sauvegardes régulières et haute disponibilité



Données chiffrées et conformes RGPD



Support dédié pour vous accompagner



Mises à jour continues pour des performances optimales

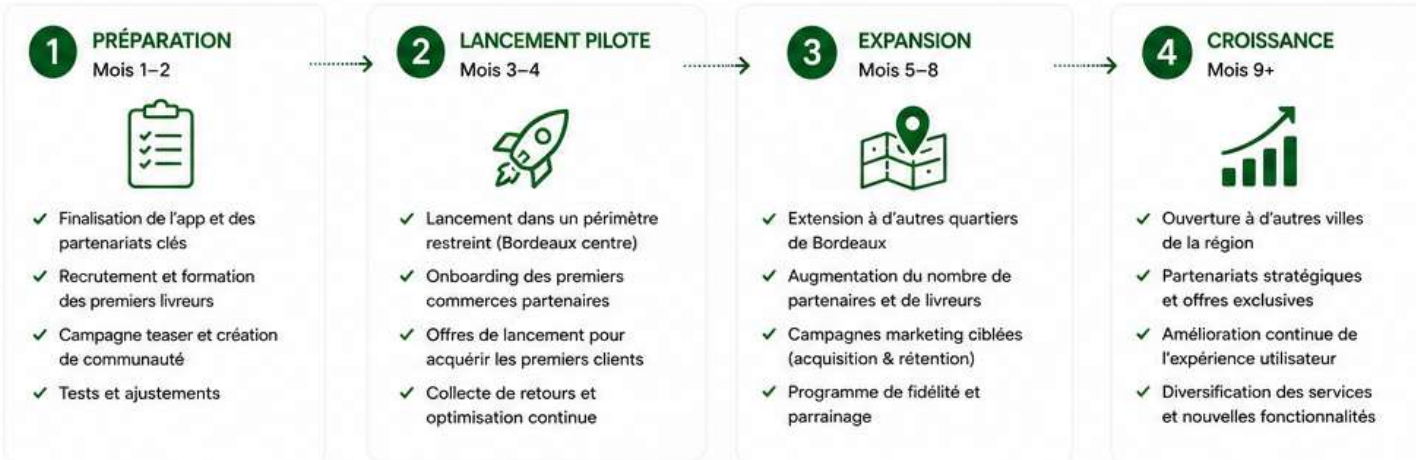
Un lancement progressif, ciblé et impactant.

Nous adoptons une approche par étapes pour assurer un lancement réussi, générer rapidement de la traction et construire une base solide de clients, de partenaires et d'ambassadeurs.

“
Notre stratégie de lancement repose sur la proximité, la confiance et la qualité de l'expérience dès le premier jour.
”



NOTRE APPROCHE EN 4 PHASES



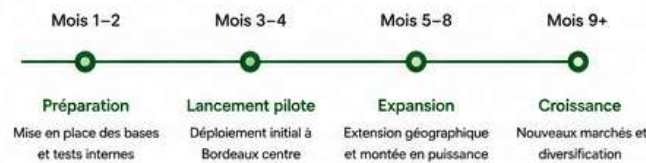
NOS LEVIERS D'ACQUISITION

- Partenariats locaux**
Collaboration avec restaurants, commerces, producteurs et acteurs locaux pour une offre de qualité.
- Marketing digital ciblé**
Campagnes sur les réseaux sociaux, Google Ads, influenceurs locaux et email marketing.
- Offres de lancement attractives**
Réductions, livraison offerte et programmes de parrainage pour accélérer l'adoption.
- Expérience client irréprochable**
Livraison rapide, service client réactif et suivi en temps réel.

NOS OBJECTIFS À COURT TERME (12 MOIS)

10 000+ Utilisateurs actifs	300+ Commerces partenaires	150+ Livreurs actifs	1,5 M€ Volume brut de marchandises	4,7/5 Note moyenne des clients
---------------------------------------	--------------------------------------	--------------------------------	--	--

NOTRE CALENDRIER DE LANCEMENT



NOTRE ZONE DE LANCEMENT

Lancement initial : Bordeaux centre
Zone dense, forte demande, concentration de commerces et restaurants.

Expansion progressive : Quartiers périphériques puis autres villes de la métropole bordelaise.



Bofood vise un lancement fort et maîtrisé pour s'imposer comme la **référence** de la livraison **locale** et **responsable** à Bordeaux.

NOS FACTEURS CLÉS DE SUCCÈS



Exécution rigoureuse à chaque étape



Écoute du marché et adaptation rapide



Qualité de service irréprochable



Croissance durable et rentable



Impact positif sur l'économie locale et l'environnement

Une stratégie marketing pour créer l'adoption et fidéliser durablement.

Notre stratégie marketing vise à faire de Bofood la référence de la livraison locale à Bordeaux, en créant de la valeur pour nos utilisateurs, partenaires et livreurs à chaque étape.

NOTRE PROMESSE
Livraison locale, rapide et responsable.



Rapide
Livraison en temps réel



Locale
Soutien aux commerces locaux



Responsable
Moins d'émissions, plus d'impact



NOS 5 PILIERS MARKETING

 <p>Notoriété Faire connaître Bofood auprès du grand public, des commerces et des livreurs.</p>	 <p>Acquisition Attirer et convertir de nouveaux utilisateurs, commerces partenaires et livreurs.</p>	 <p>Engagement Offrir une expérience exceptionnelle pour encourager l'utilisation régulière.</p>	 <p>Fidélisation Récompenser la fidélité et créer une relation durable avec notre communauté.</p>	 <p>Croissance Développer notre part de marché et étendre notre présence progressivement.</p>
---	---	--	---	---

NOS CANAUX D'ACQUISITION

 <p>Digital</p>	Réseaux sociaux, Google Ads, SEO/SEA, influenceurs locaux, email marketing.
 <p>Partenariats</p>	Restaurants, commerces, entreprises, écoles, associations et événements locaux.
 <p>Terrain</p>	Flyers, affichage, stands, dégustations et animations locales.
 <p>Relations presse</p>	Communiqués de presse, interviews et partenariats médias locaux.

NOS OFFRES DE LANCEMENT

-  **-30% sur la première commande**
Pour tous les nouveaux utilisateurs avec le code BOFOOD30.
-  **Livraison offerte dès 15 €**
Pendant le premier mois pour découvrir l'expérience Bofood.
-  **Parrainage gagnant**
5 € offerts au parrain et au filleul sur leur prochaine commande.

NOS CIBLES PRINCIPALES

 <p>Clients Actifs urbains, étudiants, familles, adeptes de la simplicité et du local.</p>	 <p>Commerces Restaurants, traiteurs, épiceries, boulangeries, commerces de proximité.</p>	 <p>Livreurs Indépendants, étudiants, salariés en quête de flexibilité et de revenus complémentaires.</p>
---	--	---

NOS INDICATEURS CLÉS (KPI)

 <p>Acquisition Coût d'acquisition par utilisateur</p>	 <p>Engagement Taux de commandes répétées</p>	 <p>Fidélisation Taux de rétention à 30 / 60 / 90 jours</p>	 <p>Croissance Nombre de commandes, CA, utilisateurs actifs</p>
--	---	---	---

NOTRE CALENDRIER MARKETING

●	●	●	●	●
Mois 1 Teasing & pré-lancement	Mois 2 Lancement officiel campagne 360°	Mois 3-4 Offres d'acquisition & partenariats	Mois 5-6 Fidélisation & développement	Mois 7+ Expansion & optimisation continue



Bofood, plus qu'une application, un véritable écosystème local et humain.



Communauté engagée



Commerces locaux valorisés



Livraison responsable et durable



Expérience simple, rapide et fiable



Création de valeur pour tous



AVANT LE LANCEMENT

JEU CONCOURS

TÉLÉCHARGEZ, JOUEZ, GAGNEZ !

En attendant l'arrivée de Bofood, tentez votre chance et remportez des cadeaux exceptionnels !

À GAGNER

1 iPhone 17 Pro



1 GAGNANT

3 TROTTINETTES ÉLECTRIQUES



3 GAGNANTS

COMMENT PARTICIPER ?

-  **Téléchargez l'application Bofood**
Disponible sur iOS et Android
-  **Inscrivez-vous en quelques clics**
Créez votre compte
-  **Jouez et cumulez des chances**
Plus vous jouez, plus vous augmentez vos chances de gagner !
-  **Tirage au sort le jour du lancement !**
Les gagnants seront contactés par email.



SOUTENEZ VOS
COMMERCES
LOCAUX



LIVRAISON
RAPIDE ET
RESPONSABLE



UNE APPLI 100%
BORDELAISE,
POUR VOUS

LIVRAISON LOCALE,
RAPIDE ET RESPONSABLE.

Bofood arrive bientôt à Bordeaux !

Ne manquez pas l'ouverture
et soyez parmi les premiers livrés.



Téléchargez Bofood dès maintenant



Notre vision, construire le futur de la livraison locale.

Bofod aspire à devenir la référence incontournable de la livraison rapide et responsable à Bordeaux, en plaçant l'humain, l'innovation et la durabilité au cœur de son développement.



NOTRE AMBITION
Rendre la livraison locale plus simple, plus rapide, plus verte et plus humaine, aujourd'hui et demain.



NOTRE VISION À 5 ANS

 <p>LEADER LOCAL</p> <p>Devenir la plateforme de livraison locale n°1 à Bordeaux et sa métropole.</p>	 <p>PARTENAIRE DES COMMERCES</p> <p>Être le partenaire privilégié de milliers de commerces locaux et les accompagner dans leur croissance.</p>	 <p>LIVRAISON DURABLE ET RESPONSABLE</p> <p>100% des livraisons réalisées avec des moyens doux et une empreinte carbone maîtrisée.</p>	 <p>EXPÉRIENCE EXCEPTIONNELLE</p> <p>Offrir la meilleure expérience client et livreur du marché, basée sur la confiance, la qualité et la proximité.</p>	 <p>INNOVATION CONTINUE</p> <p>Innover en permanence pour anticiper les besoins et proposer des solutions technologiques utiles et accessibles.</p>	 <p>IMPACT POSITIF</p> <p>Contribuer activement à un modèle économique local, inclusif et durable, au service de notre territoire.</p>
---	--	--	--	---	--

NOTRE FEUILLE DE ROUTE

 <p>2025 L'ESSOR LOCAL</p> <ul style="list-style-type: none"> Lancement à Bordeaux Développement de l'app Partenariats locaux Base solide de clients et de livreurs 	 <p>2026 L'EXPANSION</p> <ul style="list-style-type: none"> Extension à la métropole bordelaise + de commerces partenaires Optimisation logistique Renforcement de la marque 	 <p>2027 LA MATURITÉ</p> <ul style="list-style-type: none"> Leader de la livraison locale bordelaise Services B2B et corporate Programmes de fidélité avancés Communauté engagée 	 <p>2028 L'INNOVATION</p> <ul style="list-style-type: none"> Nouvelles fonctionnalités IA et data Livraison encore plus rapide et durable Complémentarité de services complémentaires 	 <p>2029+ L'IMPACT</p> <ul style="list-style-type: none"> Modèle répliquable Impact social et environnemental fort Acteur clé de la transition urbaine durable
--	---	---	--	--

NOTRE ENGAGEMENT SUR LE LONG TERME

 <p>Préserver notre environnement et réduire notre impact écologique.</p>	 <p>Soutenir l'économie locale et créer de la valeur sur notre territoire.</p>
 <p>Offrir des opportunités équitables à nos livreurs et partenaires.</p>	 <p>Agir avec intégrité, transparence et responsabilité au quotidien.</p>



Ensemble, construisons le futur de la livraison locale à Bordeaux.

